



Bienvenue à la WEB CONFERENCE

de l'APASP

MARCHES PUBLICS ET ASSURANCES

Animation

Jérôme DA ROS, Avocat au Barreau de Paris

Abel MORIEUX, Directeur, AMTRUST INTERNATIONAL, PARIS

**15 octobre 2019
de 12 h30 à 13 h30**



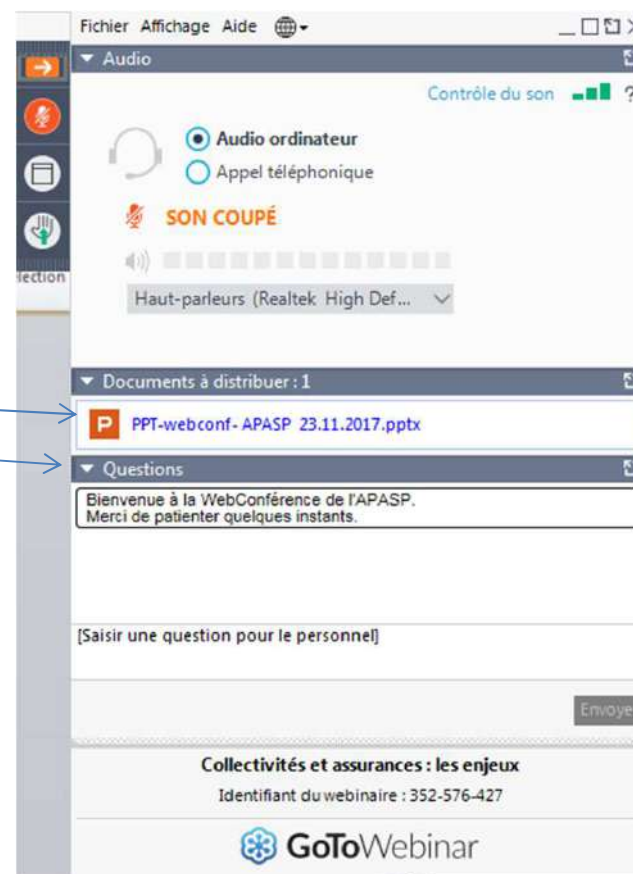
POSEZ VOS QUESTIONS DÈS À PRÉSENT

Et nous y répondrons à la fin de la conférence

Comment poser une question ?

A droite de votre écran, la
fenêtre pour :

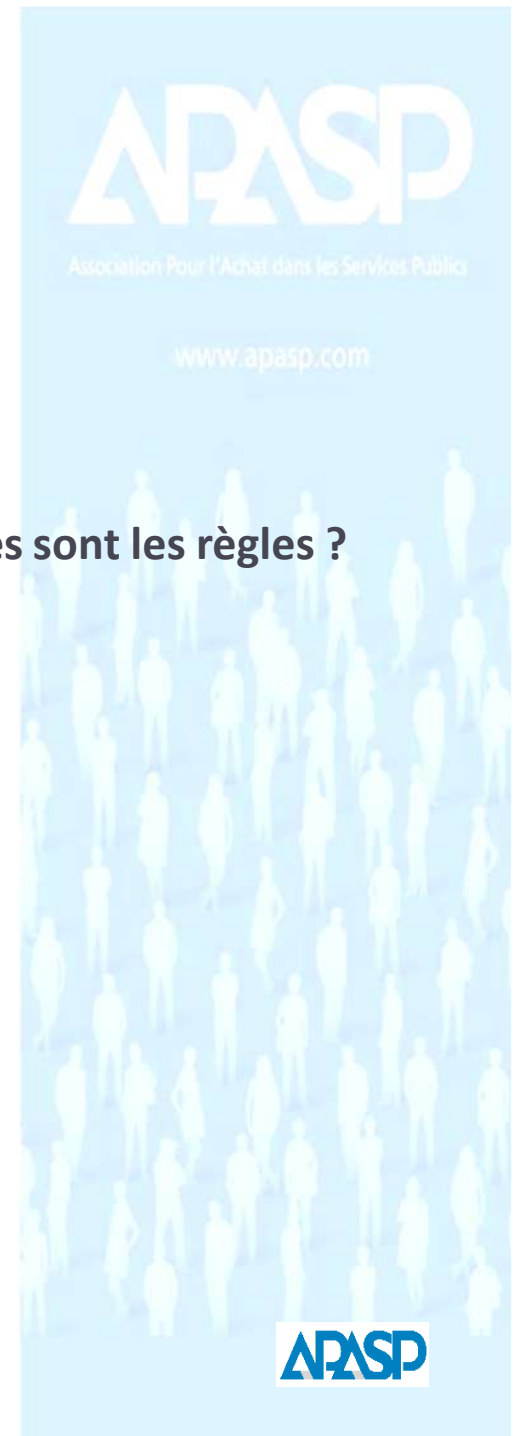
- télécharger les documents
- poser vos questions



Marchés publics et assurances

SOMMAIRE

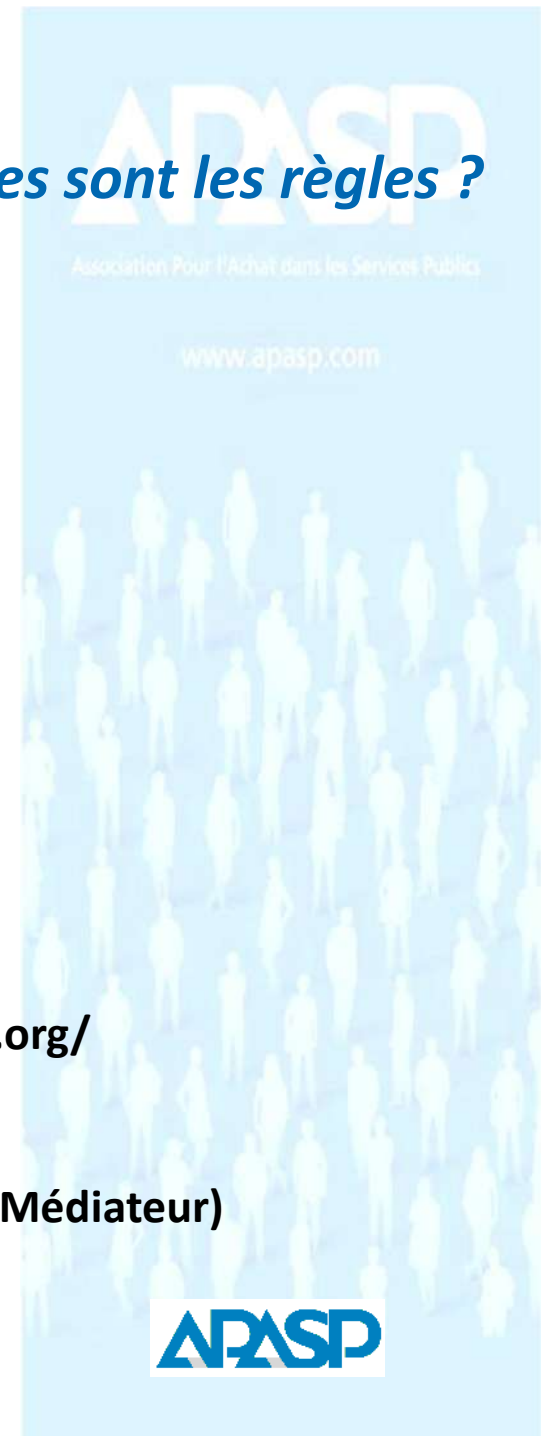
- 1 - Médiation : peut-on recourir à la Médiation, comment et quelles sont les règles ?**
- 2 - Actualités :**
 - Assurance Construction
 - Brexit
 - Risques Statutaires
- 3 - L'expression du besoin, comment bien le définir ?**



MEDIATION

Peut-on recourir à la Médiation, comment et quelles sont les règles ?

- Quelques chiffres
- Une approche « encadrée »
- Le bon réflexe « consulter ses conditions générales »
- Ce qu'il faut éviter de faire
- Ou trouver les infos : [www. https://www.mediation-assurance.org/](https://www.mediation-assurance.org/)
- Pièces jointes (La charte de la Médiation, le dernier rapport du Médiateur)



ACTUALITÉ : L'ASSURANCE CONSTRUCTION

➤ Un marché toujours fortement « mouvementé »

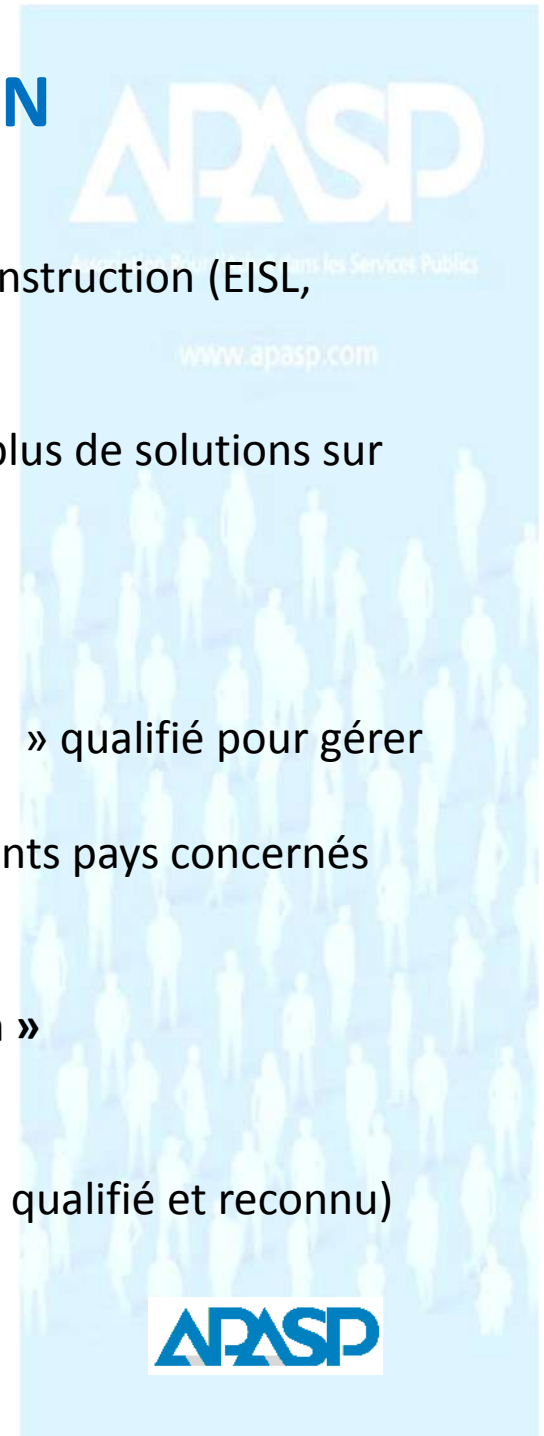
- Disparition d'intermédiaires en assurances spécialisés en construction (EISL, Proficia)
- Disparition de Compagnies d'assurances sur ce marché
- D'autres Compagnies restent présentes mais ne proposent plus de solutions sur le marché de la construction

➤ Impacts :

- De nombreux clients sans couverture
- Pour certains assureurs, devoir retrouver un « intermédiaire » qualifié pour gérer les portefeuilles clients
- Plus de discussions entre les organes de contrôle des différents pays concernés (Fr, UK, Irlande...)

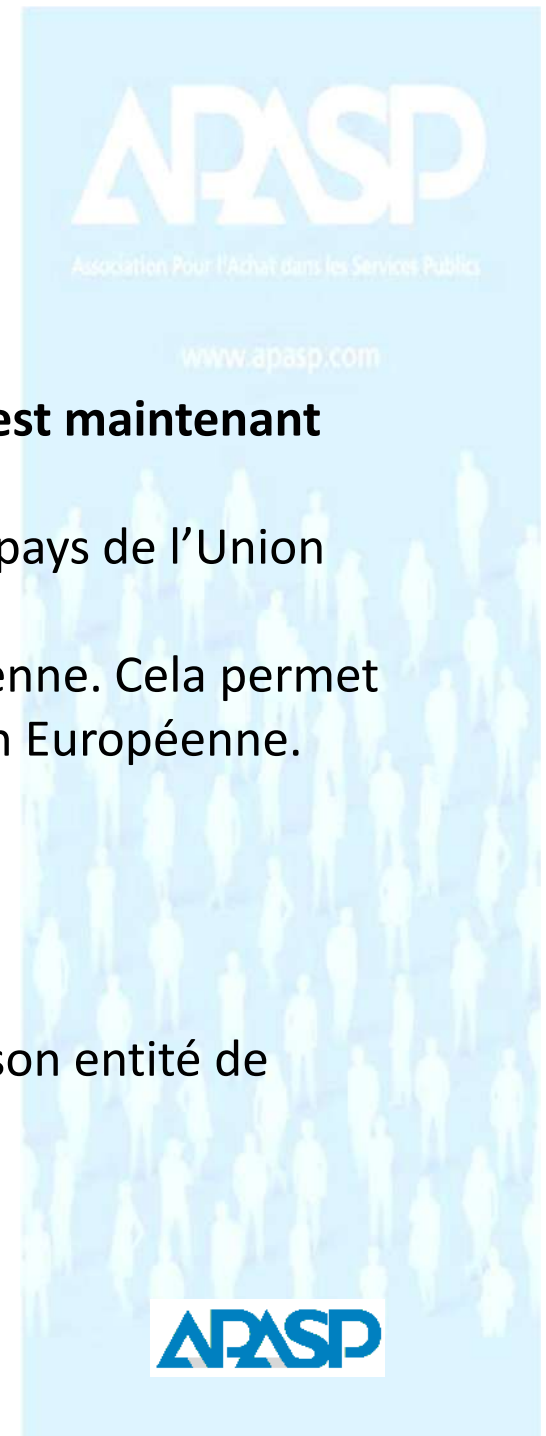
➤ Conseil : 4 critères de choix d'un bon assureur en « construction »

- Solidité financière (« bonnes notations financières »)
- Présence locale (avoir au moins un bureau en France)
- Personnel « séniors » en place (avoir sur place du personnel qualifié et reconnu)
- Expérience reconnue dans le domaine



ACTUALITÉ : LE BREXIT

- **Pours les opérateurs UK présents en France, l'échéance est maintenant préparée :**
 - en s'appuyant sur une filiale existante dans un autre pays de l'Union Européenne, ou
 - en créant une filiale dans un pays de l'Union Européenne. Cela permet d'exercer en France en LPS, depuis un pays de l'Union Européenne.
- **A titre d'exemples :**
 - Lloyds : nouvelle entité à Bruxelles.
 - Chubb : nouveau siège Européen à Paris
 - AmTrust : ce groupe travaille déjà en France depuis son entité de Dublin (Irlande)



ACTUALITÉ : LES RISQUES STATUTAIRES

➤ **Marché « tendu » :**

- Les résultats techniques des assureurs se « tendent »
- Certains acteurs ont quitté ce marché
- Moins de concurrence

➤ **Ce à quoi s'attendre :**

- Adaptations des provisions réalisées par l'Assureur pour tenir compte des évolutions
- Adaptations tarifaires plus importantes
- Management plus intense des contrats (plus de contrôles sinistres, plus d'expertises...)

➤ **Pistes de réflexion :**

- Franchises plus longues



L'EXPRESSION DU BESOIN : *Comment bien le formuler ?*

➤ Indispensable pour permettre à l'assureur de formuler une offre :

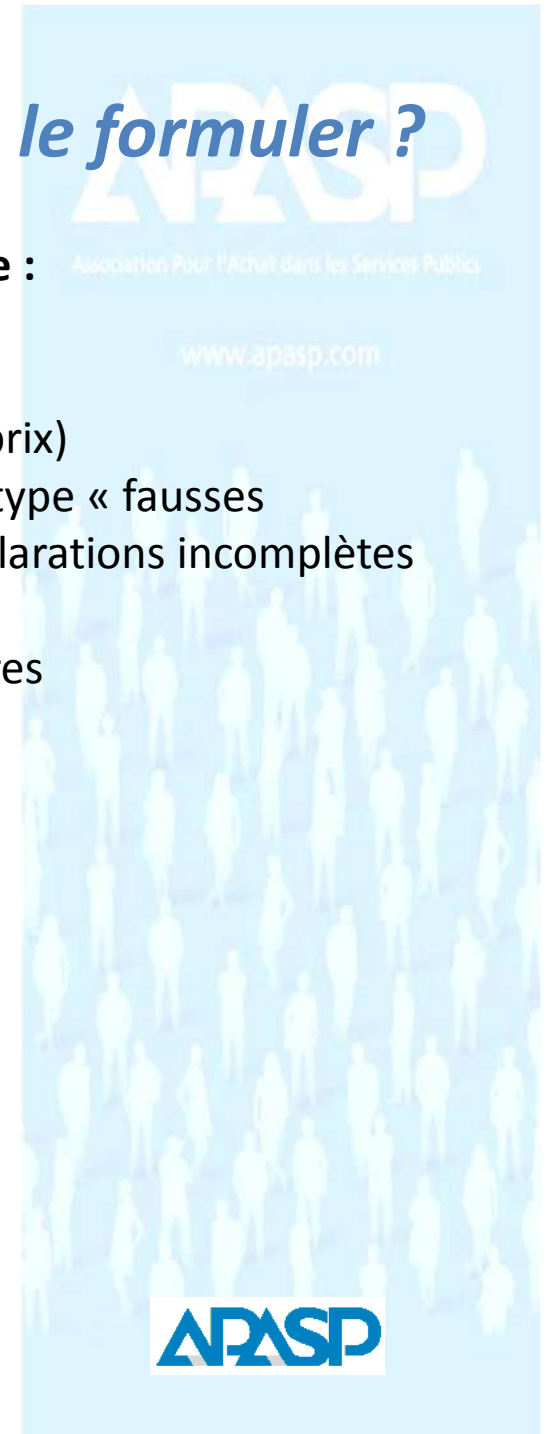
- Adaptée et personnalisée
- Dotée du meilleur rapport qualité/prix (payer le juste prix)
- En « connaissance du risque » (éviter les sanctions du type « fausses déclarations, règles proportionnelles, ... liées à des déclarations incomplètes ou erronées)
- Avec un processus fluidifié en cas de règlements sinistres

➤ Les grandes lignes d'une expression des besoins :

- Actualisée (à jour)
- Précise, détaillée, valorisée
- Détail des « protections »
- Détail des activités pratiquées
- Reprenant l'historique détaillé des sinistres passés

➤ Pistes :

- S'appuyer sur un « conseil » peut être utile
- Exemple joint en annexe



MARCHES PUBLICS ET ASSURANCES

Merci de votre attention.

Jérôme Da Ros

Avocat à la Cour, Associé / Partner
Maître de conférences à SciencesPo Paris

184, rue de Rivoli, 75001 Paris – France

www.daros.fr

jdaros@daros.fr

Tel: +33 (0)1 45 31 31 31

Mob: +33 (0)6 29 28 82 08

Abel Morieux

Directeur - **AmTrust International**
21-23 Boulevard Haussmann - 75009 Paris

abel.morieux@amtrustgroup.com

www.amtrustinternational.com

Mob : + 33 (0)6 43 071 261

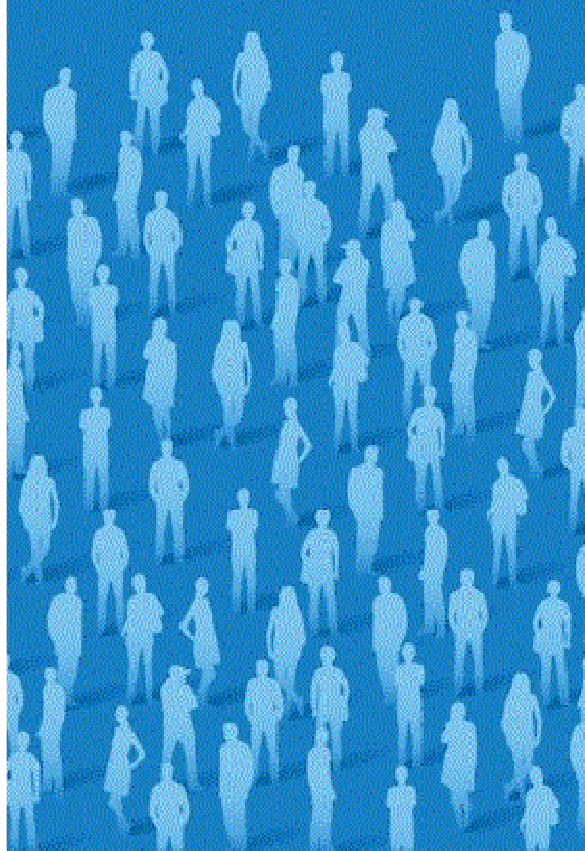
Tel : + 33 (0)1 53 439 003





Association Pour l'Achat dans les Services Publics

www.apasp.com



Thème de la prochaine WEB CONFERENCE

GHT et achat public ***Une approche économique, juridique et...politique***

Jeudi 7 novembre 2019 de 11 h à 12 h00

Animation

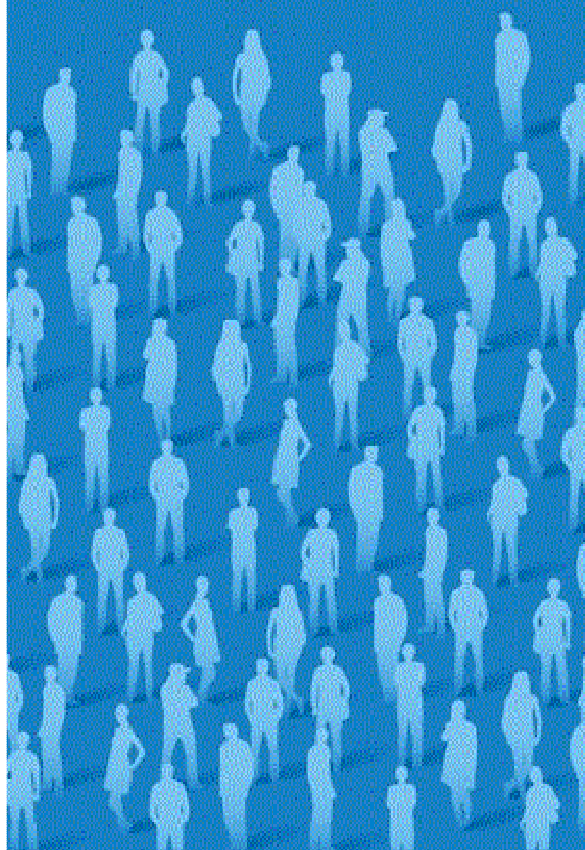
Sébastien TAUPIAC
Directeur Santé UGAP et Administrateur APASP

[Inscription](#) ou sur le site web de l'APASP



Association Pour l'Achat dans les Services Publics

www.apasp.com



Prochaine SESSION D'ETUDE

LE CONTENTIEUX DE L'EXECUTION DES MARCHES PUBLICS DE TRAVAUX

18 ET 19 NOVEMBRE 2019

97, Bd Pereire – 75017 PARIS

Inscription sur le site web de l'APASP

Programmes et bulletins d'inscription à votre
disposition sur www.apasp.com



Nouveau service réservé aux adhérents

Assistance à la rédaction des cahiers des charges :

Relecture du CCAP et du règlement de consultation

De vos MAPA et de vos Appel d'Offres

En fonction du marché, tarif sur demande

Devenez adhérent et bénéficiez

des services de l'APASP



Voir ou revoir une WEB CONFERENCE

Sur le site web de l'APASP
www.apasp.com

En exclusivité sur l'Espace adhérent

Devenez adhérent et bénéficiez
des services de l'APASP

Encore quelques questions... ?

L'APASP propose à ses adhérents une assistance technique marchés publics, une revue de presse, des Web formations suivies d'une journée pratique ou sur site , des colloques, des séminaires, un outil de gestion « CEPHEE » pour les groupements de commandes...



Pour en savoir plus sur nos adhésions, rendez-vous sur
www.apasp.com ou contactez nous au **01 42 80 93 93**