

L'achat public : comment mener une négociation performante ?

SOMMAIRE

1. La négociation
Définition - Pourquoi? Comment?

Objectifs

Acquérir les fondamentaux de la négociation

2. La préparation de la négociation
en 7 étapes + Questionnaire

Approfondir votre connaissance des mécanismes généraux de la négociation et développer votre aptitude à optimiser une situation de négociation

3. La négociation et les techniques

Se situer dans toutes les formes, devenir un véritable négociateur, utiliser les différents types de négociation